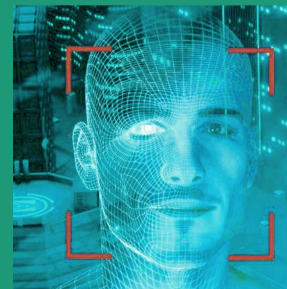


CONFIDENZIALE

369 SOLUTION

www.dedaloo.it

12614490964





- ☐ Overview

- ☐ Business plan 2024-2028 (ABSTRACTS DI ESTREMA SINTESI)

- ☐ Piano di investimenti

- ☐ Andamento Settore Economico

TERMSHEET CPL - PERCORSO DI ACCELERAZIONE



PRIMO MESE

SECONDO MESE

TERZO MESE

II TRIMESTRE

III TRIMESTRE
IV TRIMESTRE

1 ☐ Realizzazione TERMSHEET
ERR – BPLAN MASTER

REDAZIONE Q1 – Q2 – Q3 – Annual Report

2

☐ «Finanza Ponte a supporto fasi
«3-4-6» su banche ed altri
intermediari finanziari cd:
FINTECH IFIS FINTECH, OPYN, MCC FAST,
CREDIMI, ENEL X, OCTOBER, IGEA DIGITAL BANK

NO ACTION

☐ Rinnovo attività con integrazione
documentale

2)bis

3

☐ Finanza scopi produttivi e supporto fase «5» con Banche tradizionali con sede
in Italia

Roll-out

4

☐ **CLUB INVESTITORI ACCELERA**

Roll-out

5

☐ SVILUPPO COMMERCIALE
ACCELERA (INCLUDE GARE E APPALTI E MATCHING
INTERNO TRA AZIENDE ACCELERATE)

Roll-out

6

☐ PRIVATE EQUITY RESEARCH
☐ IGI INVESTIMENTI GROUP
☒ CRIPTOLENDING
☐ INNOVATECH

Roll-out

Overview



La 369 Solution, attraverso Dedaloo, offre soluzioni innovative e integrate nel settore finanziario. La piattaforma gestisce con efficacia la risoluzione di problematiche legate a sovraindebitamento, fornendo servizi di consulenza e supporto personalizzato. Attraverso l'integrazione di tecnologie avanzate e strategie mirate, Dedaloo contribuisce a ottimizzare la gestione di Non-Performing Loans (NPL) e Unlikely to Pay (UTP), garantendo una gestione efficiente e conforme agli standard finanziari. La piattaforma agisce come un alleato strategico, offrendo servizi finanziari personalizzati e contribuendo alla costruzione di percorsi sostenibili per i propri utenti.

La 369 Solution, con sito www.dedaloo.it, offre una serie di servizi finanziari e soluzioni a chiunque ne abbia bisogno, attraverso una consulenza specializzata e supporto personalizzato.

I punti di forza dell'azienda sono una corretta impostazione del marketing mix ed un'organizzazione coerente alle attuali caratteristiche.

Allo scopo di far evolvere l'azienda sotto i profili reddituali e dimensionali, ItAgile S.r.l ha pianificato un programma di investimenti significativi finalizzati a migliorare il proprio posizionamento mediante gli interventi ipotizzati nel Business Plan in corso di elaborazione e stabilizzazione che nel presente documento vengono indicati in maniera sintetica.

Matrice del mercato di riferimento



CONSISTENZA DEL MERCATO

- Si prevede che il mercato della consulenza crescerà a un CAGR del 7.58% dal 2022 al 2029.
- Si prevede che raggiungerà oltre 361 mio di dollari entro il 2029, rispetto ai 187 mio di dollari del 2020.
- Negli ultimi 10 anni, le reti di consulenza finanziaria hanno più che triplicato la propria quota di mercato.

TOP PLAYERS DEL MERCATO

- BrokerAssociati & Partners
- Difesa debitori S.P.A.
- Rexpira SRL

- Oltre 10 mio di italiani si dichiarano sovraindebitati, per cui vi è una forte domanda del servizio.
- Le aziende di consulenza del debito offrono un'elevata expertise nel settore finanziario e del debito.
- L'esperienza con istituzioni finanziarie e creditori, genera trattative vantaggiose per i clienti.

- L'azienda è composta da un team di avvocati, consulenti e notai con esperienza decennale.
- Dedaloo offre una prima consulenza gratuita.
- La piattaforma restituisce un feedback immediato.

VANTAGGIO COMPETITIVO

VALORE DISTINTIVO

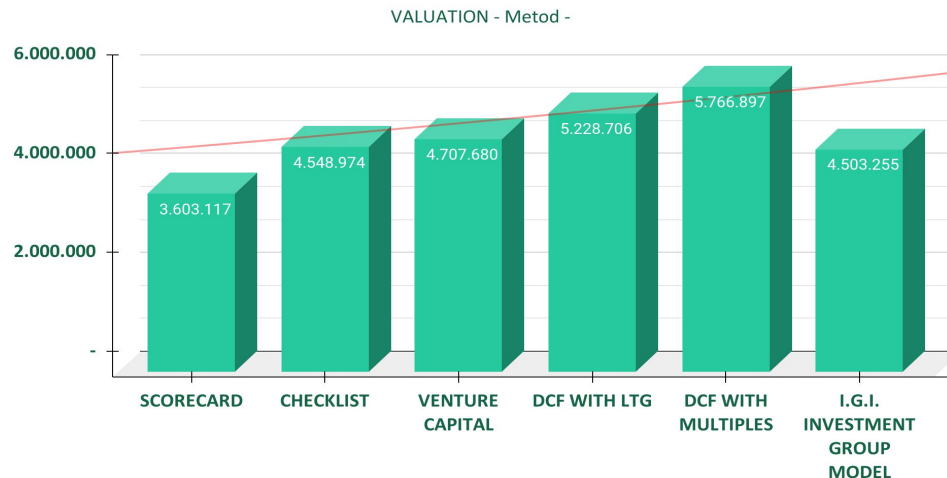
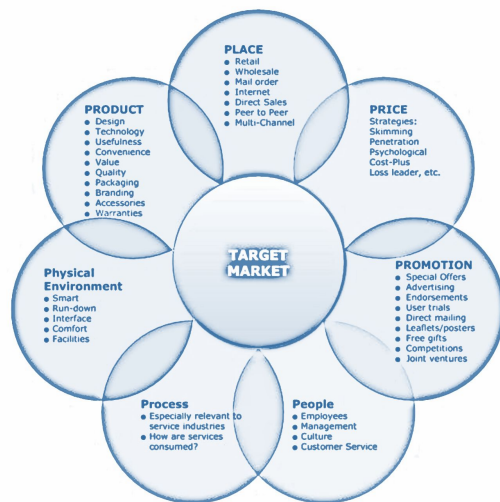
Struttura competitiva dell'azienda



LE 7 P DEL MARKETING	VALORE DEL CLIENTE
□ PRODOTTO	L'azienda ha creato una piattaforma per la gestione del sovraindebitamento.
□ PREZZO	L'azienda si colloca in una fascia di prezzo media, con una prima consulenza gratuita.
□ PROCESSO	L'azienda si occupa dell'intera filiera produttiva
□ DISTRIBUZIONE	La distribuzione del prodotto è nazionale
□ ORGANIZZAZIONE	L'azienda è una S.r.l. con sede a Milano.
□ PERSONALE	Il Ceo è Elena Curti e l'azienda si compone di circa 5 dipendenti.
□ COMUNICAZIONE	Sito web, Social Network (Instagram, Facebook e Whatsapp), TV, interviste varie su giornali.

PRINCIPALI ASSI DI INTERVENTO GESTIONALI

- MIGLIORAMENTO DELL'ENTERPRISE VALUE -



CONTO ECONOMICO (Importi in euro)

	2024	2025	2026	2027	2028
Ricavi delle Prestazioni	590.627	813.410	1.073.288	1.410.619	1.800.526
Tasso di crescita YOY	47,66%	37,72%	31,95%	31,43%	27,64%
Incremento Ricavi da miglioramento prodotti e servizi	49.360	62.687	79.613	101.108	128.407
Incremento Ricavi da miglioramento della profondità del prezzo dei prodotti/servizi sub 1	36.493	45.616	57.020	71.275	89.094
Incremento Ricavi da miglioramento dell'efficacia Organizzativa ed efficienza di processo	13.920	15.312	16.843	26.948	29.642
Incremento Ricavi da miglioramento della capacità distributiva	31.493	36.847	39.426	42.186	45.138
Incremento Ricavi da miglioramento della efficienza comunicativa	23.676	26.280	27.331	28.424	29.561
Incremento Ricavi da Miglioramento della qualità del risorse umane dedicate all'attività di vendita	35.685	36.042	39.645	67.390	68.064
TOTALE	190.627	222.783	259.878	337.331	389.907

Agenda



☐ Overview

☒ Business plan 2024-2028 (ABSTRACTS DI ESTREMA SINTESI)

☐ Piano di investimenti

☐ Andamento Settore Economico

369 SOLUTION

Business Plan 2024-2028

Premessa (1)

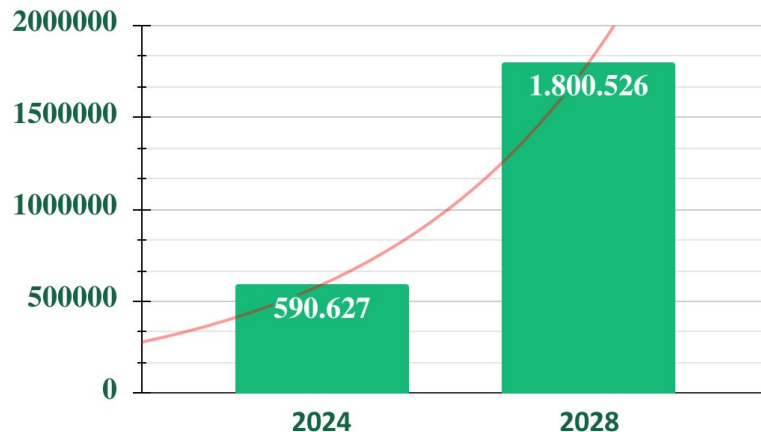


Il presente documento, coerente al piano tattico già in implementazione, ipotizza un'ambizione dell'attuale gruppo imprenditoriale finalizzata a diventare leader nel settore di riferimento.

Vengono, in ogni caso, riportati i risultati dei nuovi assi di miglioramento individuati nonché la distribuzione di canali alternativi allo scopo di evidenziare da subito l'impatto operativo sulle revenues.

Il modello di sviluppo dei nuovi canali di business è in coerenza con il Piano industriale di sviluppo quinquennale in corso di elaborazione da parte del gruppo imprenditoriale e che potrebbe condurre alla seguente evoluzione di sintesi.

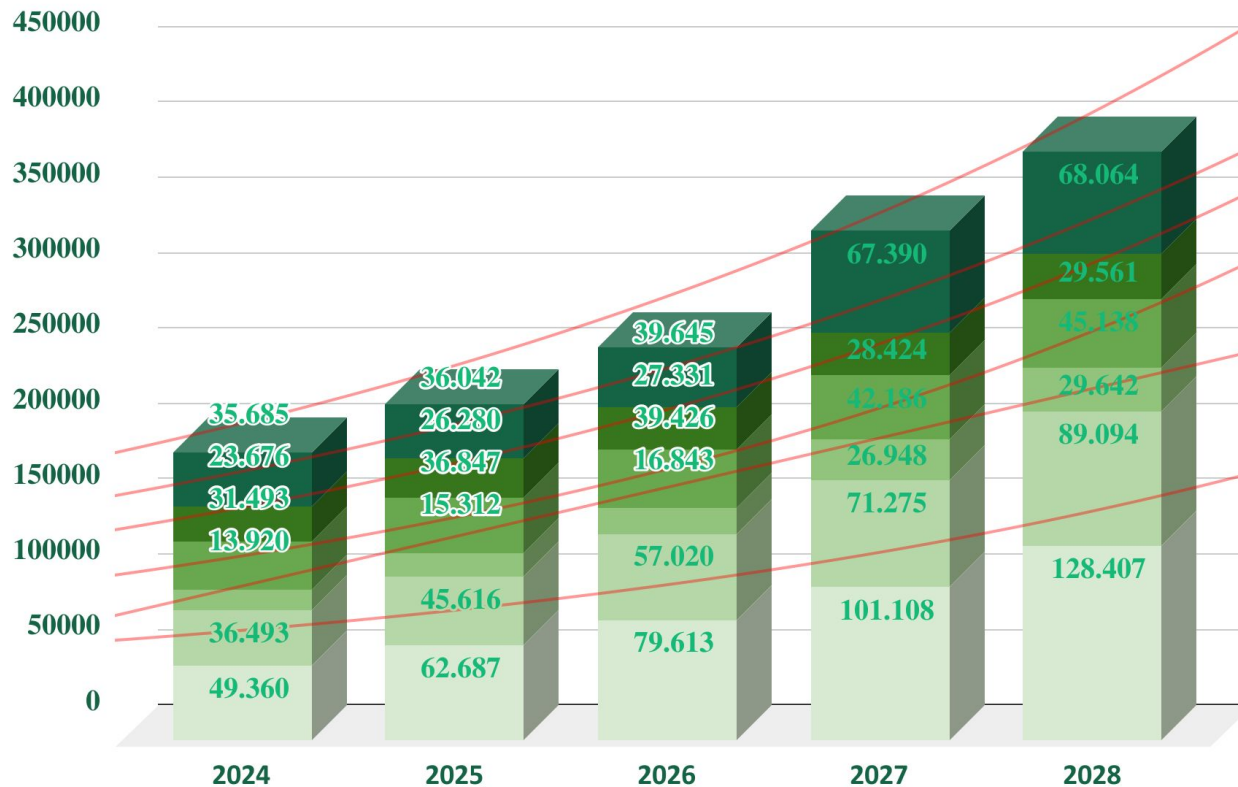
**Evoluzione del Fatturato
2024-2028**



Premessa (2)



Evoluzione gestionale del fatturato



I risultati attesi (1)

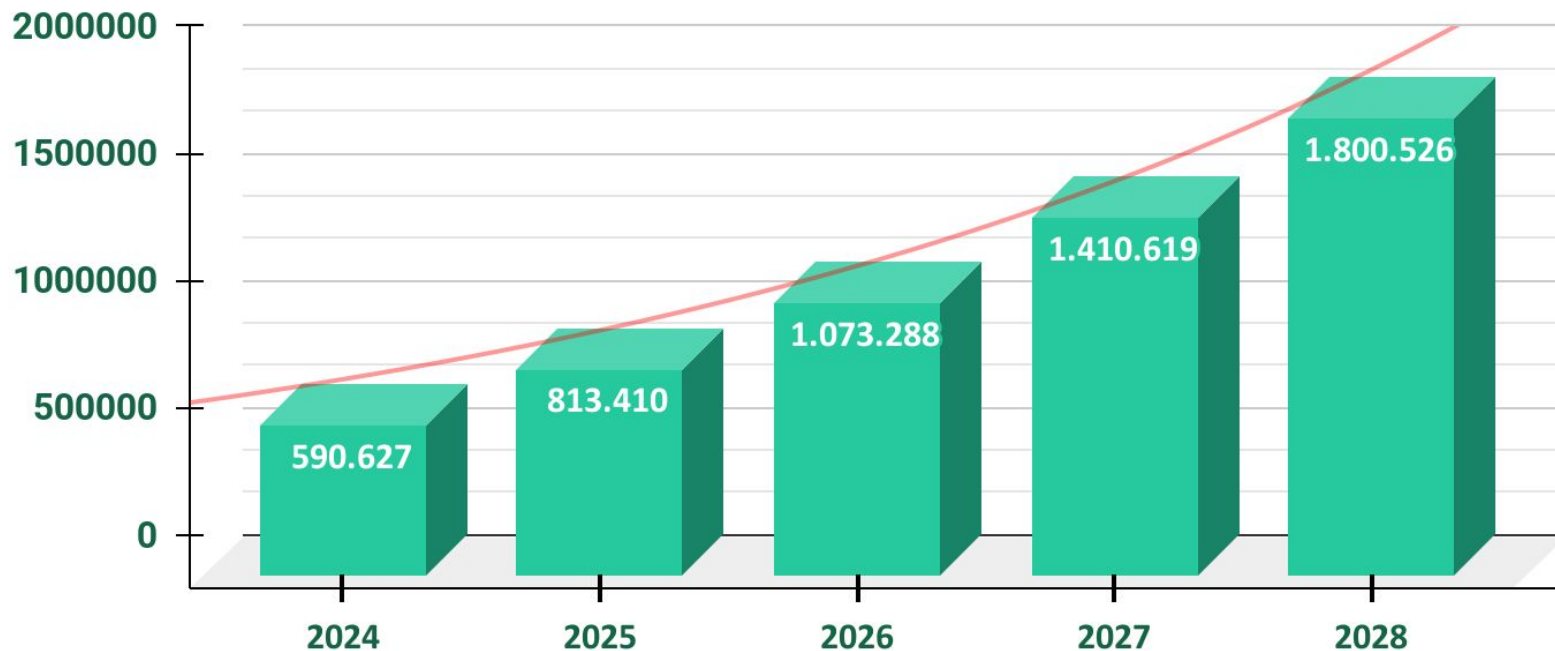


	PROIEZIONI				
	2024	2025	2026	2027	2028
CONTO ECONOMICO					
Valore della produzione (Net sales)	590.627	813.410	1.073.288	1.410.619	1.800.526
Costi diretti di produzione (Cost of Sales "r")	151.634	165.644	185.523	207.959	231.299
Margine Industriale (Gross Margin "r")	438.993	647.766	887.765	1.202.660	1.569.227
Costi Generali (Operating Expenses "r")		-	-	-	-
Ammortamenti	64.969	71.466	78.620	97.057	175.899
Accantonamenti	79.871	87.936	96.740	124.589	139.831
Costi di ricerca e sviluppo	-	-	-	-	-
	-	-	-	-	-
Totale Costi di Produzione (Total Operating Expenses "rp")	144.840	159.402	175.360	221.646	315.730
Altre spese (Other Income/expense, net)	5.257	5.787	6.430	7.066	15.624
Reddito Operativo Lordo (Income before provision for income taxes)	288.896	482.576	705.975	973.947	1.237.873
Imposte dell'esercizio (Provision for income taxes)	61.765	61.826	68.626	87.758	113.937
Utile d'esercizio (Net Income)	227.131	420.751	637.348	886.189	1.123.936
	-	-	-	-	-
	-	-	-	-	-
MARGINE OPERATIVO LORDO	181.705	336.601	509.879	708.951	899.149
RISULTATO GESTIONALE	45.426	84.150	127.470	177.238	224.787
	-	-	-	-	-
Margine Industriale Netto sul Fatturato	38%	52%	59%	63%	62%

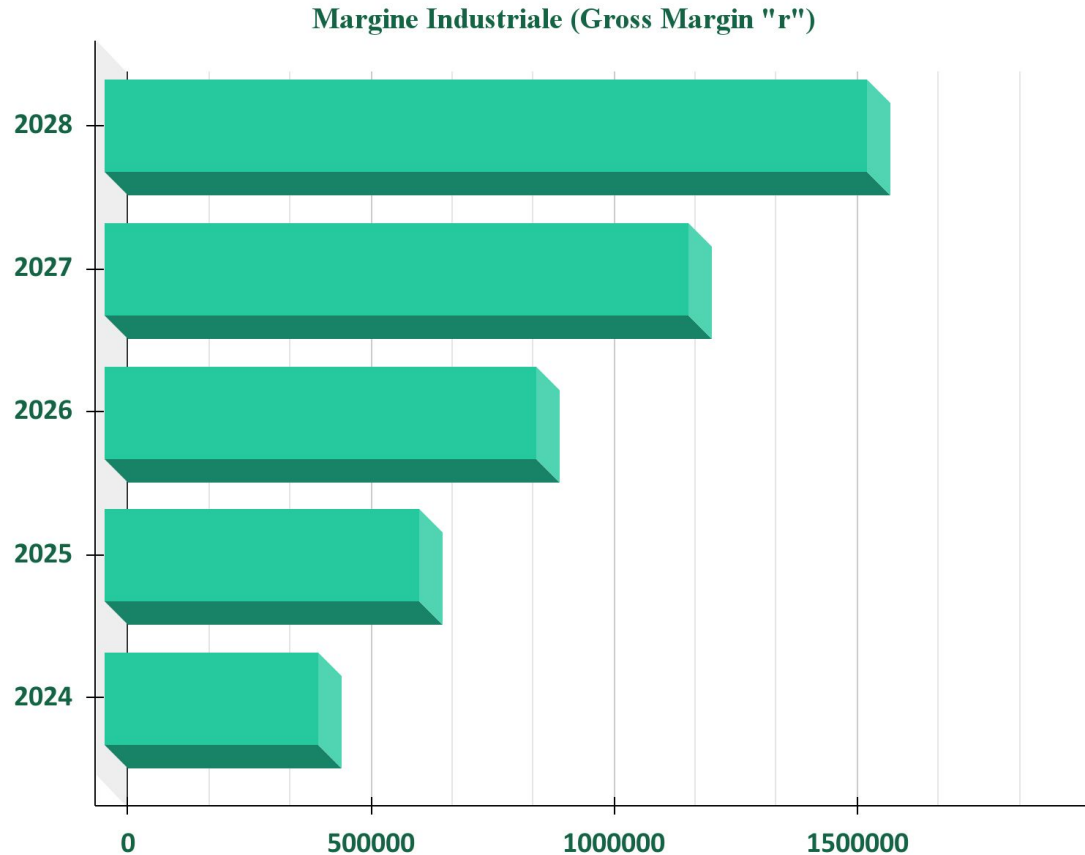
I risultati attesi (2)



Valore della produzione



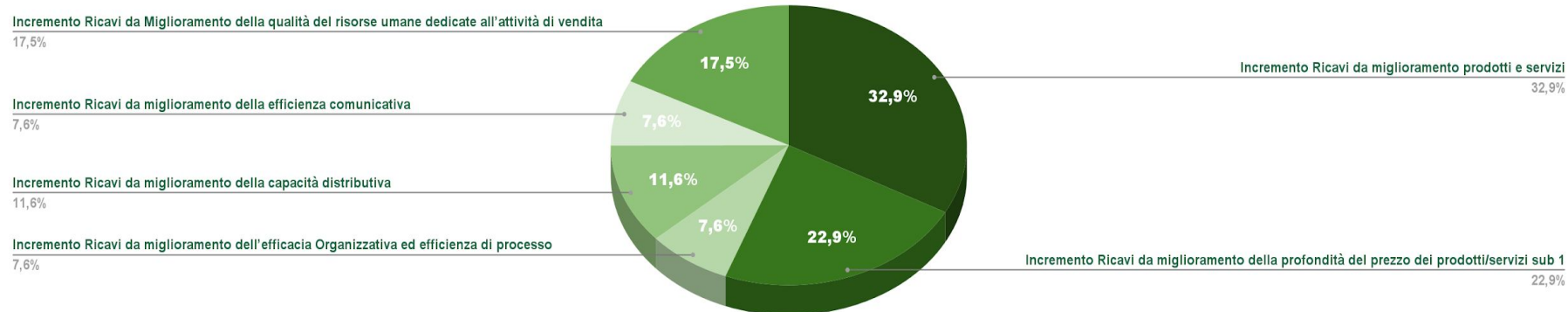
I risultati attesi (3)



I risultati attesi (4)

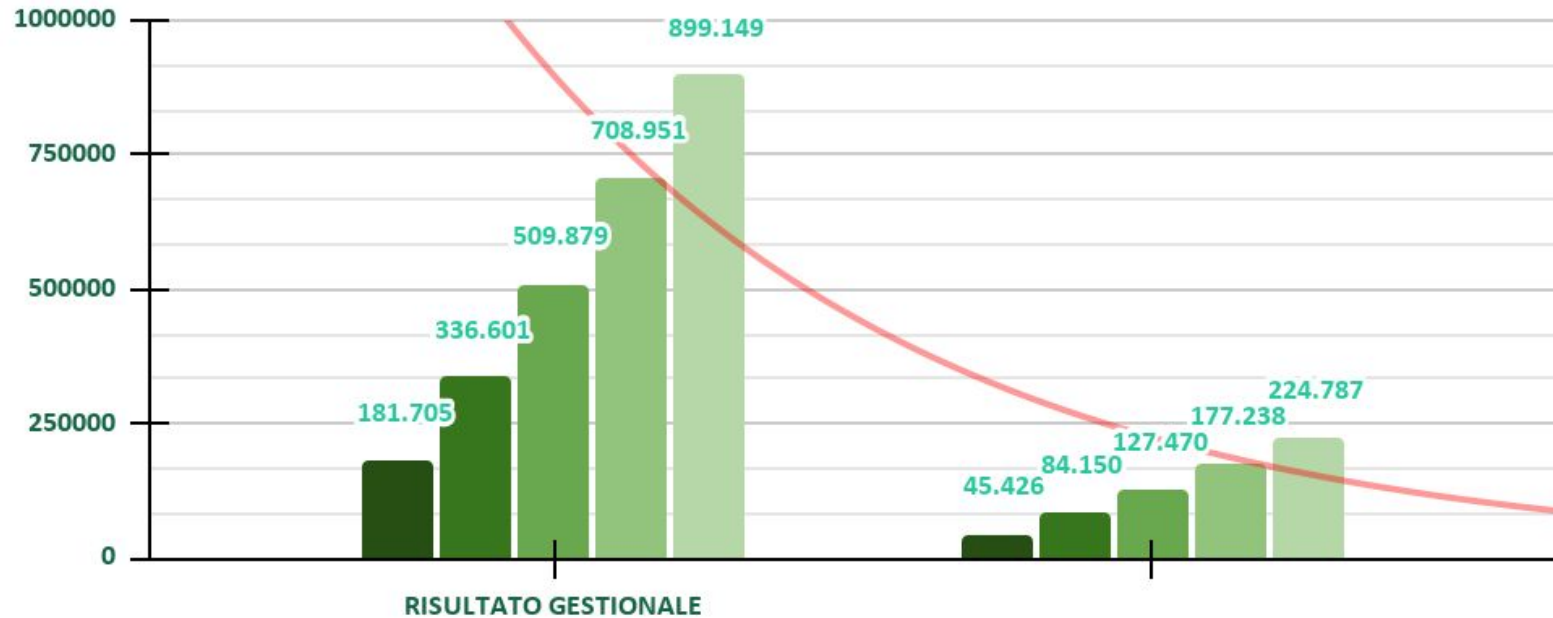


PESO PONDERATO DEL VALORE DEGLI ASSI DI MIGLIORAMENTO GESTIONALE AL TERMINE del
piano industriale
(2024-2028)

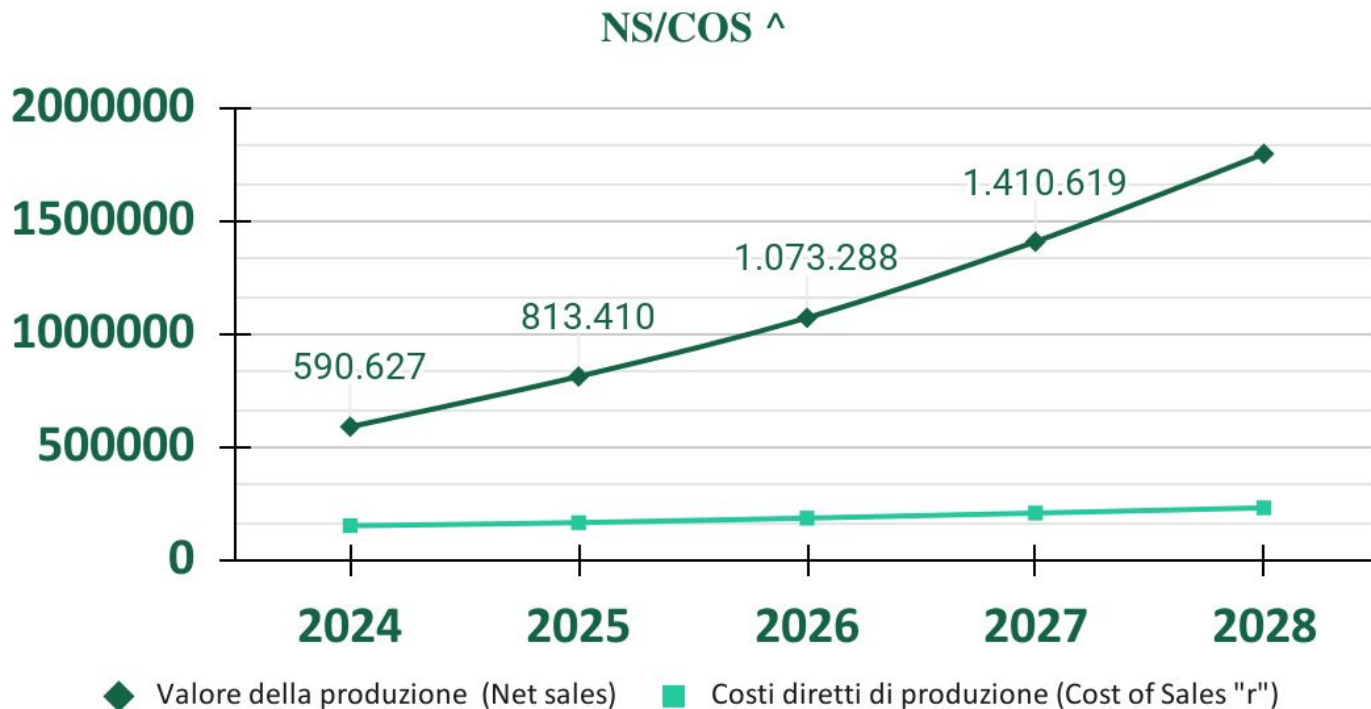




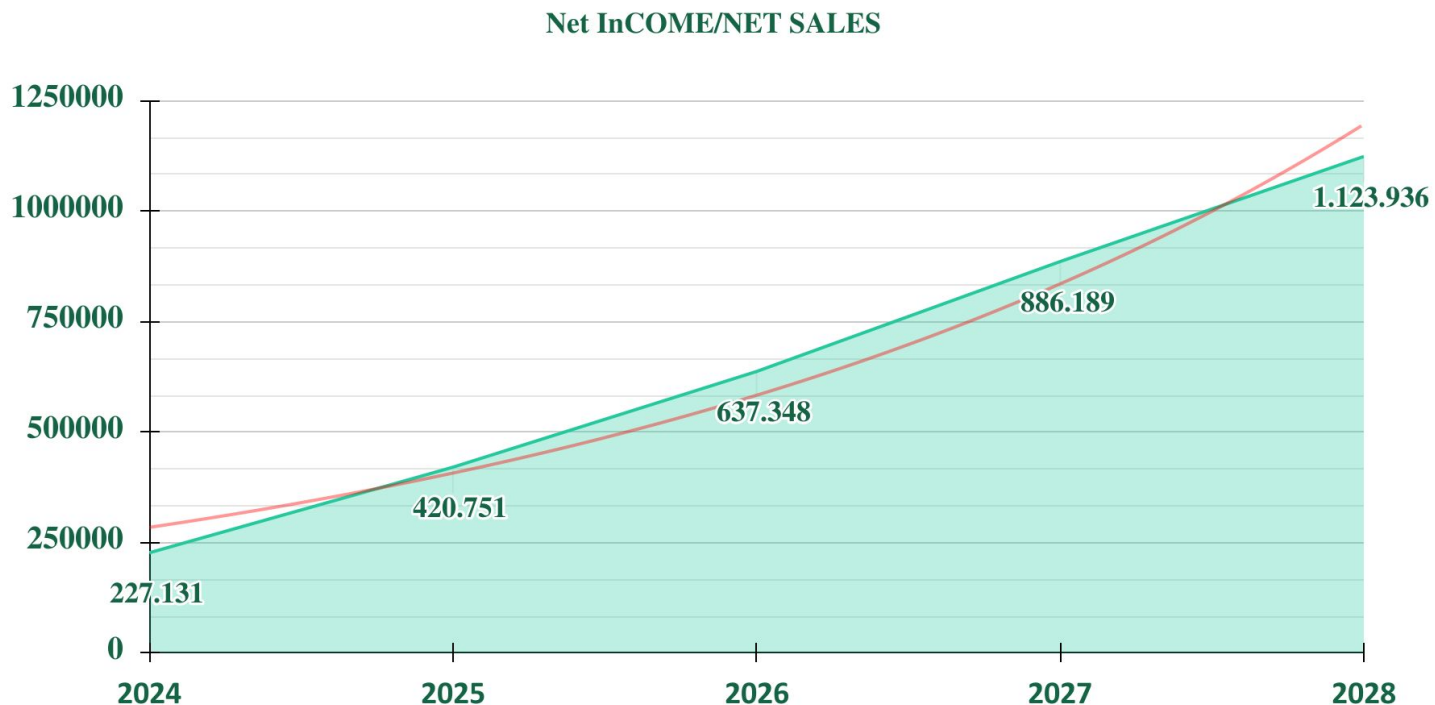
Earning per share



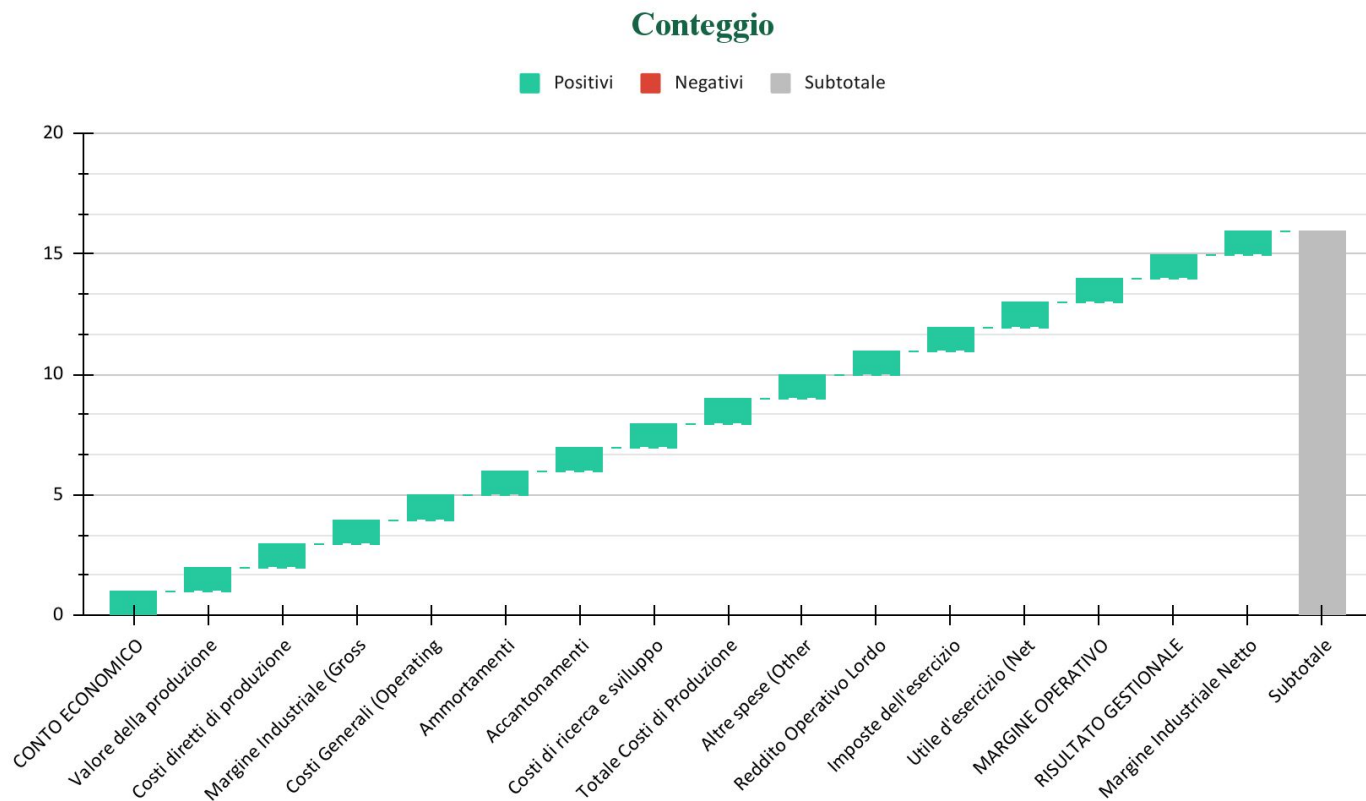
I risultati attesi (6)



I risultati attesi (7)



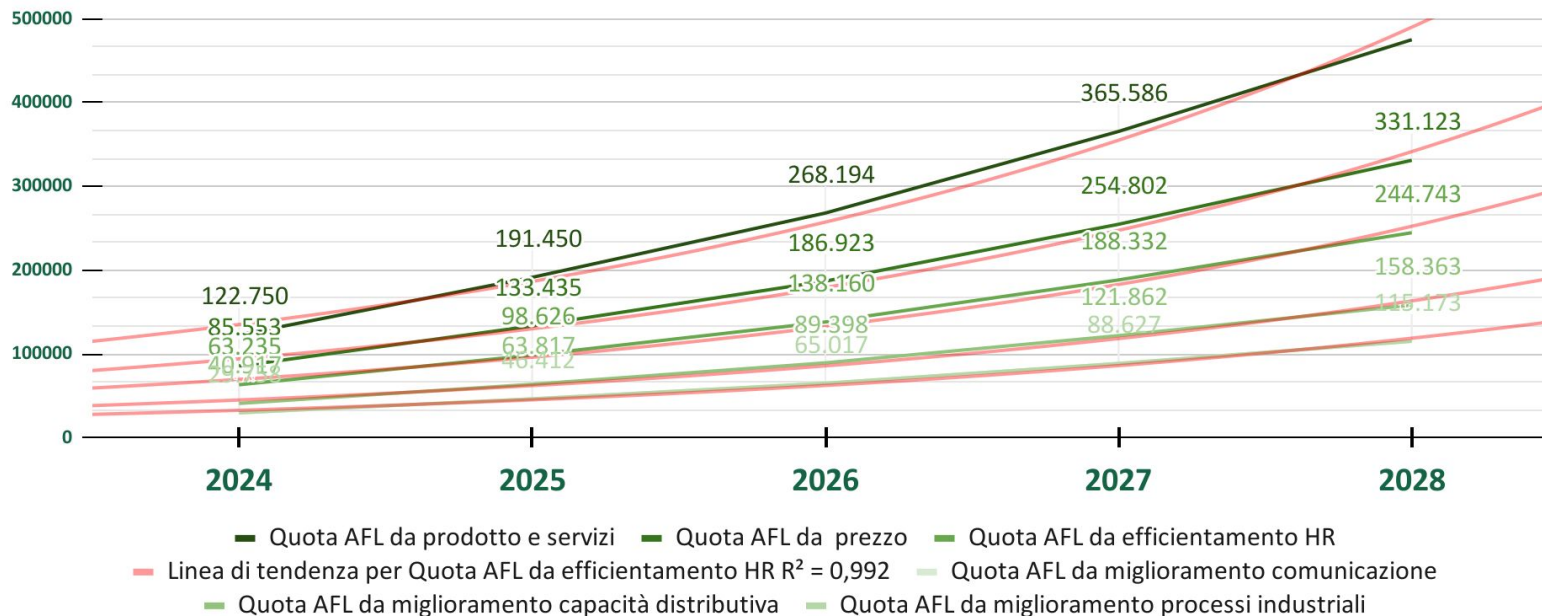
I risultati attesi (8)



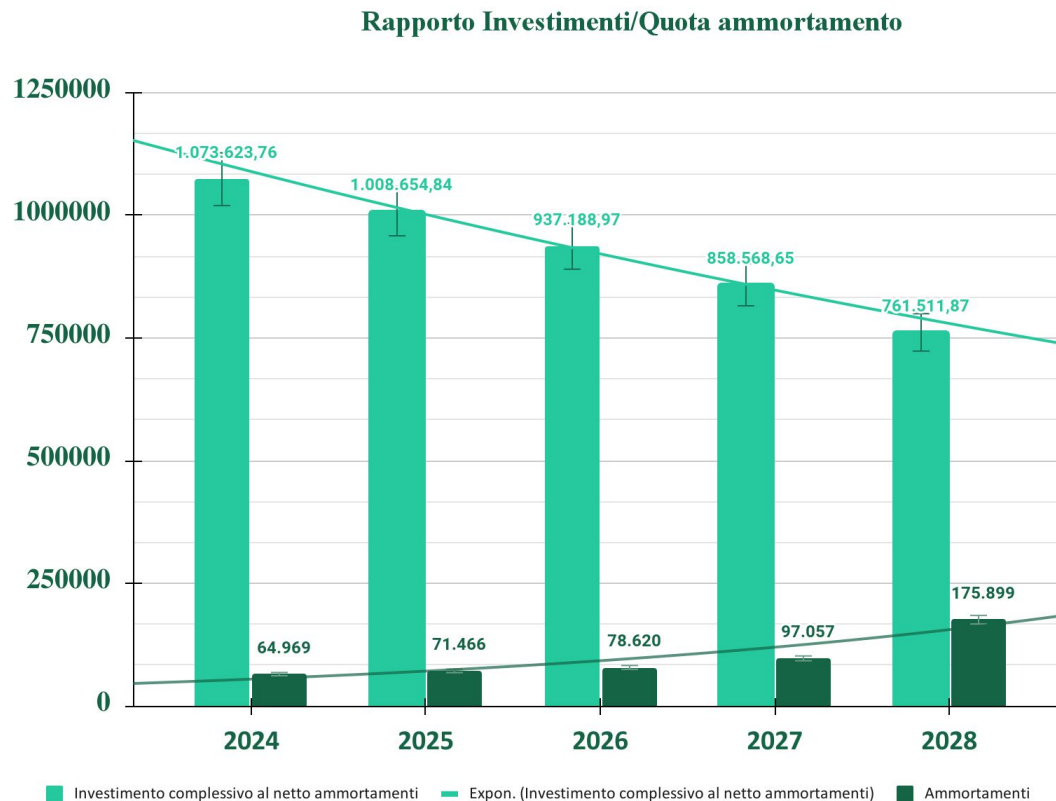
I risultati attesi (9)



Autofinanziamento Lordo Analisi di contribuzione assi di miglioramento 7PMKT (G)



I risultati attesi (10)



I risultati attesi (11)





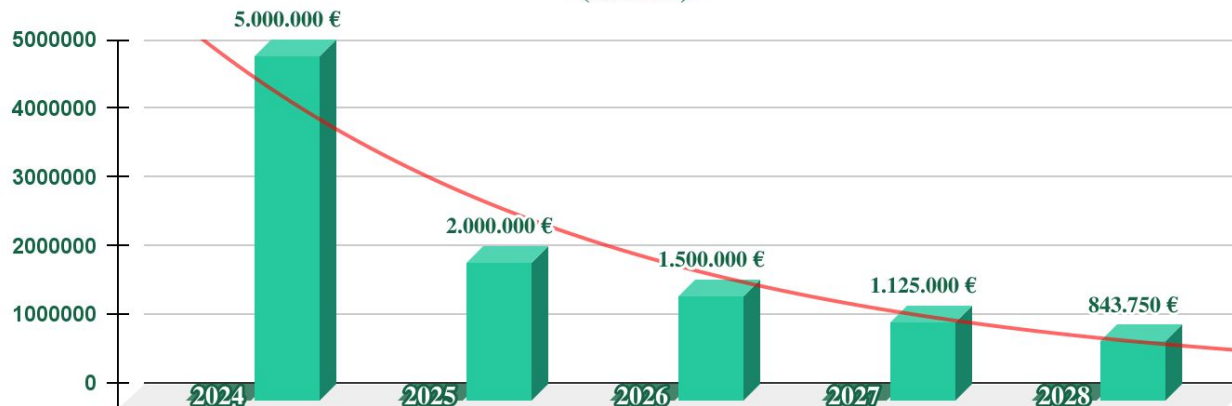
- ☐ Overview
- ☐ Business plan 2024-2028 (ABSTRACTS DI ESTREMA SINTESI)
- ☐ Piano di investimenti
- ☐ Andamento Settore Economico

Piano di investimenti



	2024	2025	2026	2027	2028
Piano di Investimenti da realizzare	5.000.000 €	2.000.000 €	1.500.000 €	1.125.000 €	843.750 €
Quota mezzi propri a sostegno degli investimenti da realizzare	2.250.000 €	900.000 €	675.000 €	506.250 €	379.688 €
Finanziamento Terzi per scopi produttivi	2.750.000 €	1.100.000 €	825.000 €	618.750 €	464.063 €
Capacita' di autofinanziamento	371.971 €	580.153 €	812.708 €	1.107.835 €	1.439.666 €
Necessità di Finanza Esterna	4.628.029 €	1.419.847 €	687.292 €	17.165 €	595.916 €
Margine Industriale Netto sul Fatturato	38%	52%	59%	63%	62%
TAN Finanziamento	6%	6%	6%	6%	6%
Leva Finanziaria (in ipotesi di Tan 6%)	32%	46%	53%	57%	56%
Disponibilità ad aumento di capitale ad integrazione P.I.I. (piano di investimenti industriale)					
Indice di dipendenza da Finanza Esterna	48%	26%	1%	-43%	-116%

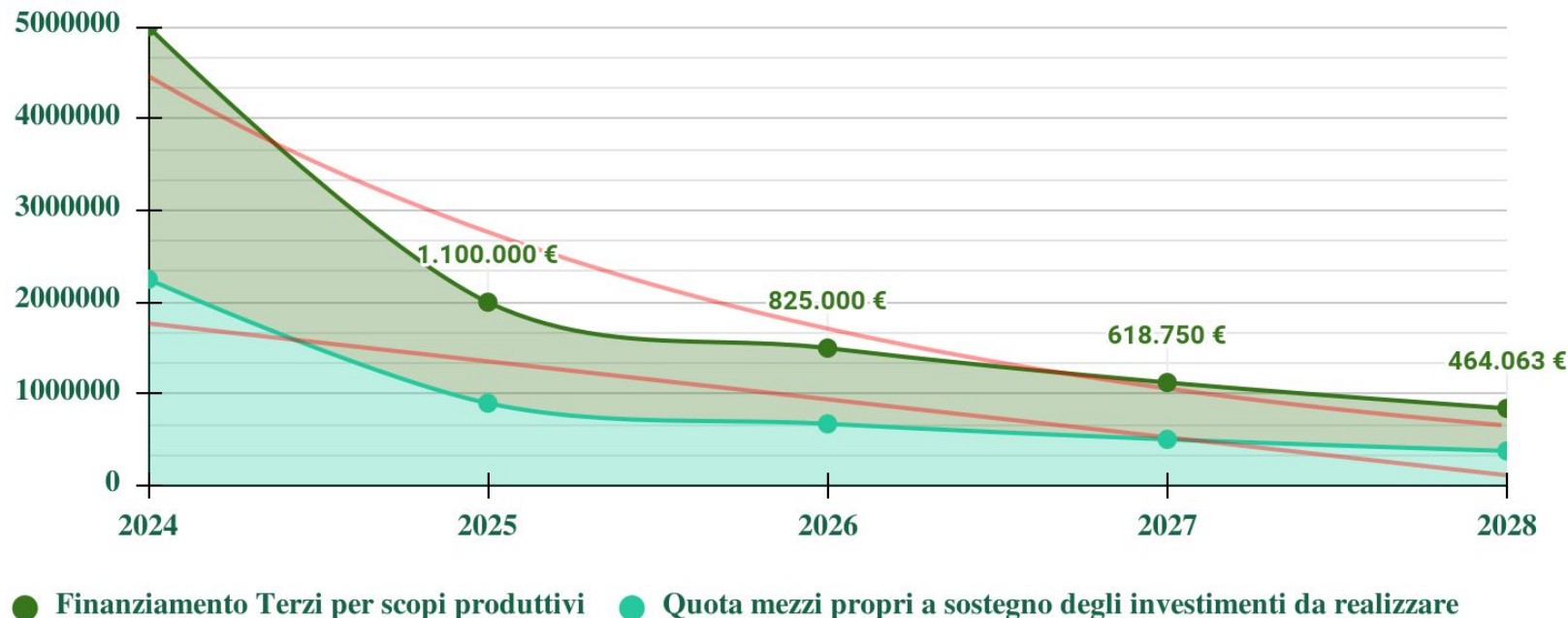
Piano di Investimenti da realizzare - (in euro) -



Piano di investimenti

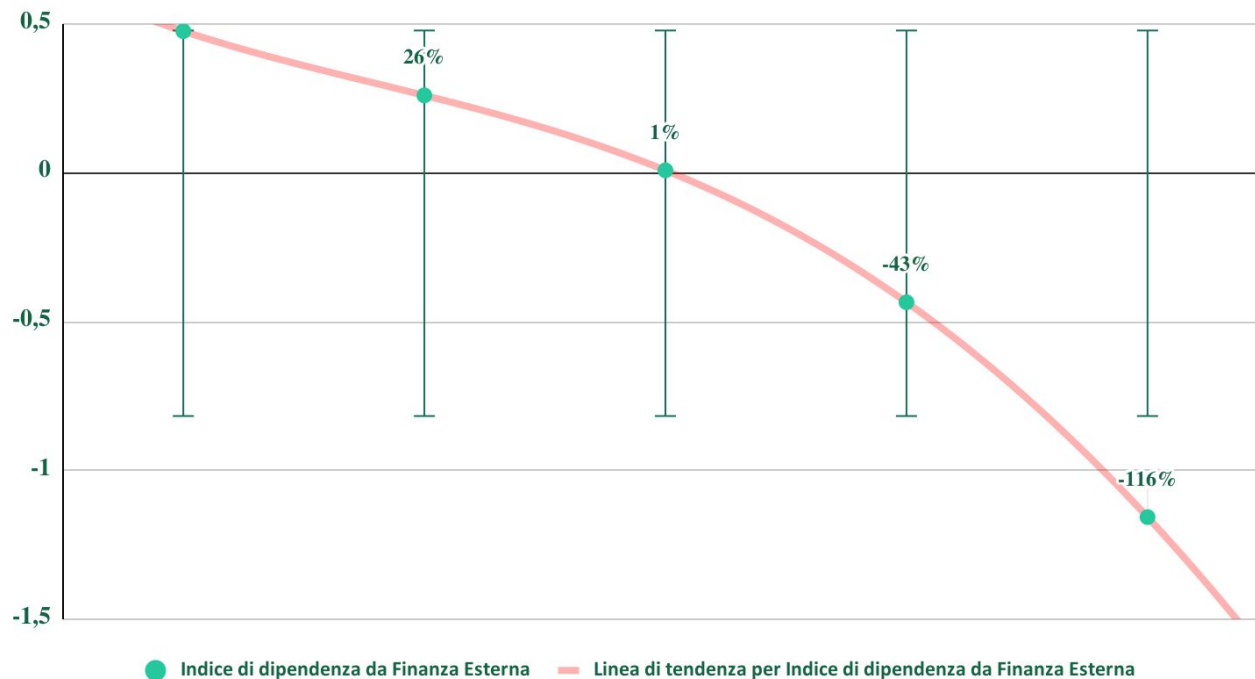


Rapporto di composizione tra fonti dei fondi in relazione al piano degli investimenti da realizzare



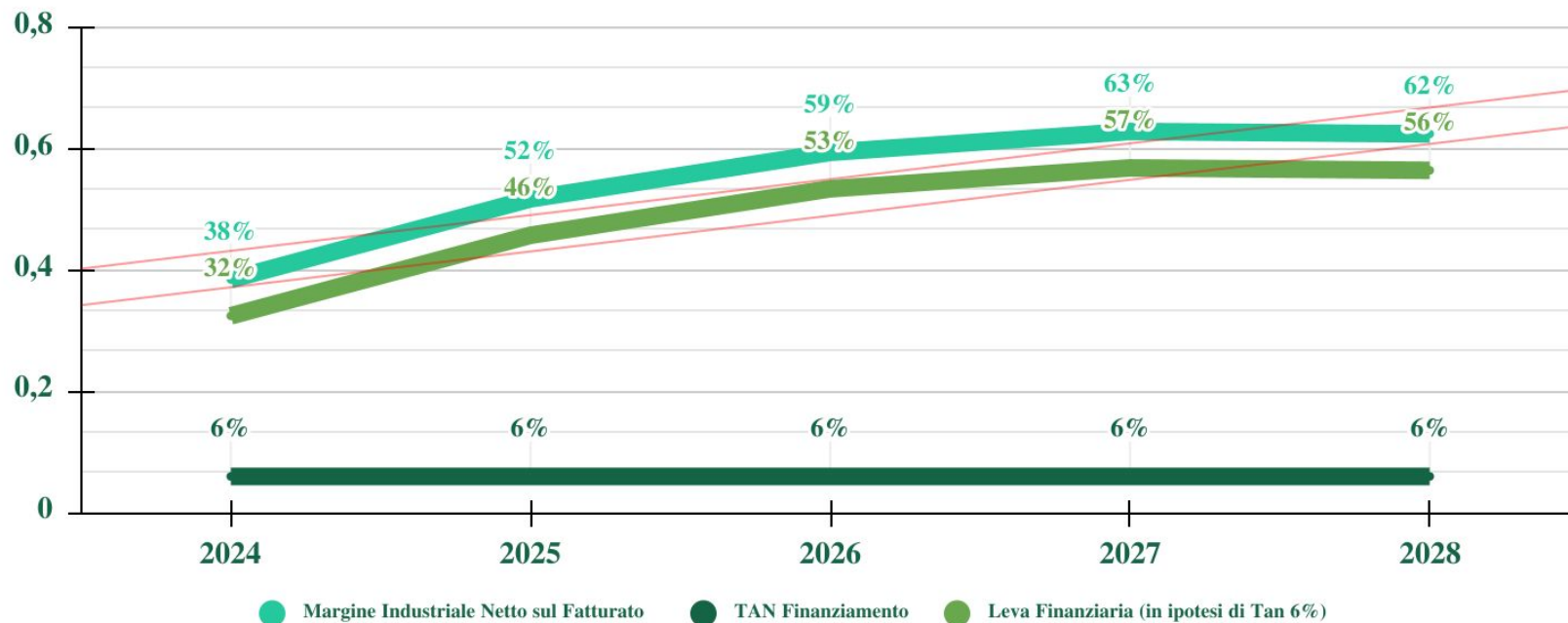


Indice di dipendenza da Finanza Esterna



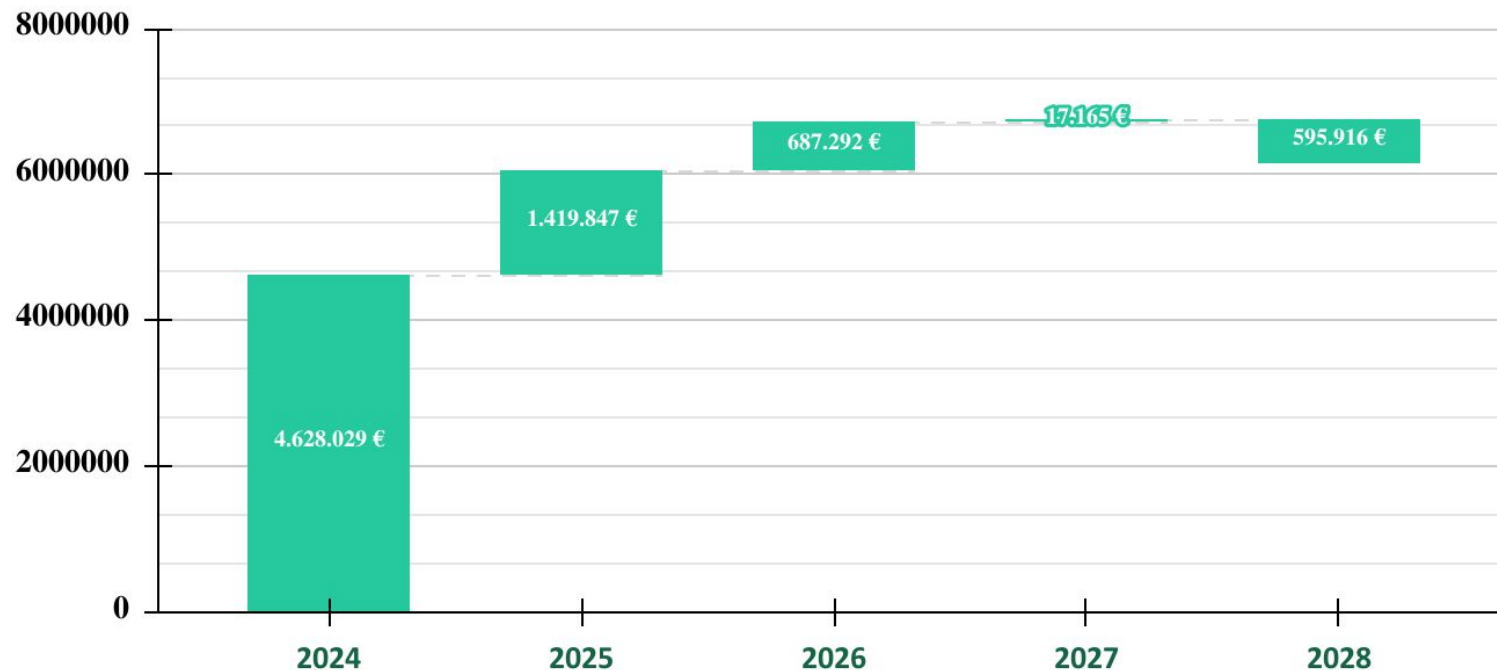


Leva Finanziaria netta





Necessità di Finanza Esterna PER REALIZZARE IL P.I.I. PER ANNO





- ☐ Overview
- ☐ Business plan 2024-2028 (ABSTRACTS DI ESTREMA SINTESI)
- ☐ Piano di investimenti
- ☐ Andamento Settore Economico

Andamento Settore Economico (1)



	2024	2025	2026	2027	2028
Tasso di crescita del settore economico in Italia	3,7%	4,2%	4,7%	5,8%	6,5%
Tasso di crescita del settore economico in USA	4,7%	5,4%	6,0%	7,4%	8,3%
Tasso di crescita del settore economico in Europa	4,5%	5,2%	5,8%	7,2%	8,0%
Indice di concentrazione del mercato	58,0%	58,0%	58,0%	58,0%	58,1%
Struttura del mercato					
Redditività media del mercato	37,96%	48,74%	54,76%	57,89%	57,52%
Tasso di fallimento degli operatori nel mercato specifico	3,45%	3,97%	4,41%	5,44%	6,10%
Tasso di crescita dell'azienda nel mercato	4,07%	4,77%	5,68%	9,32%	11,46%
Redditività media azienda	38,46%	51,73%	59,38%	62,82%	62,42%

Andamento Settore Economico (2)

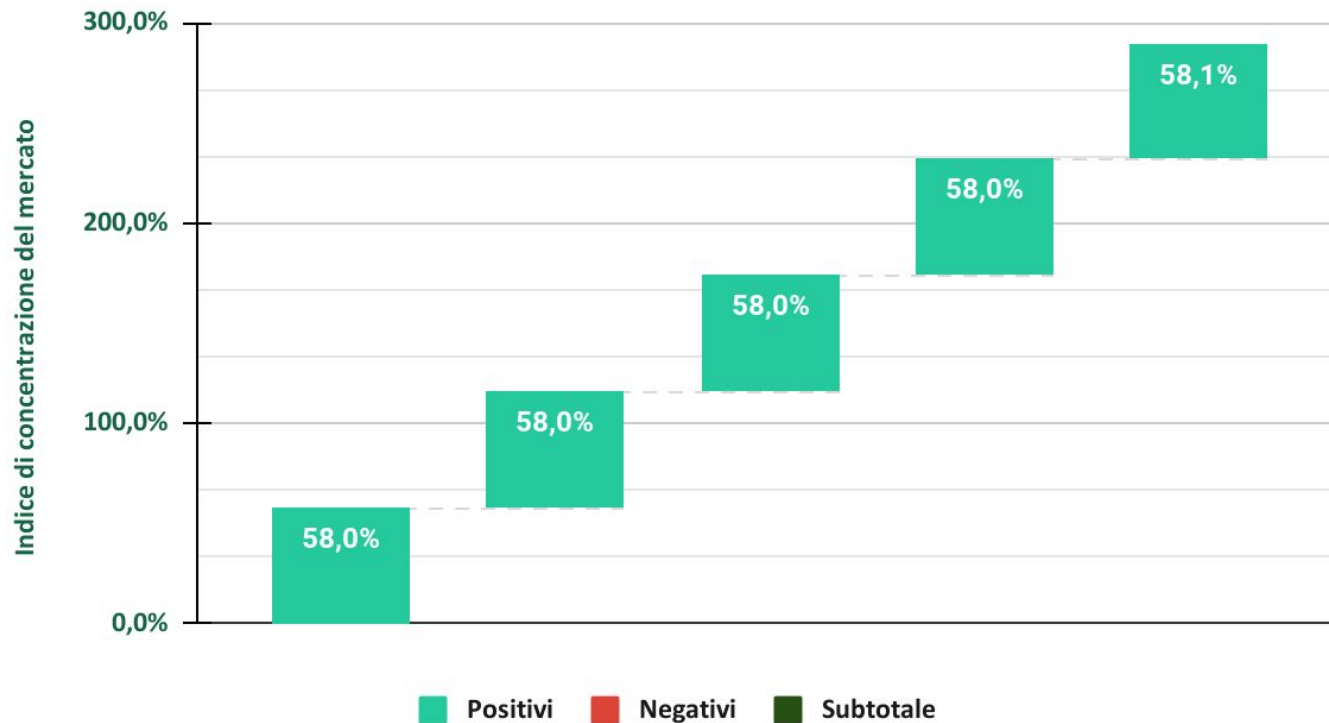


Tasso di crescita del settore economico di riferimento





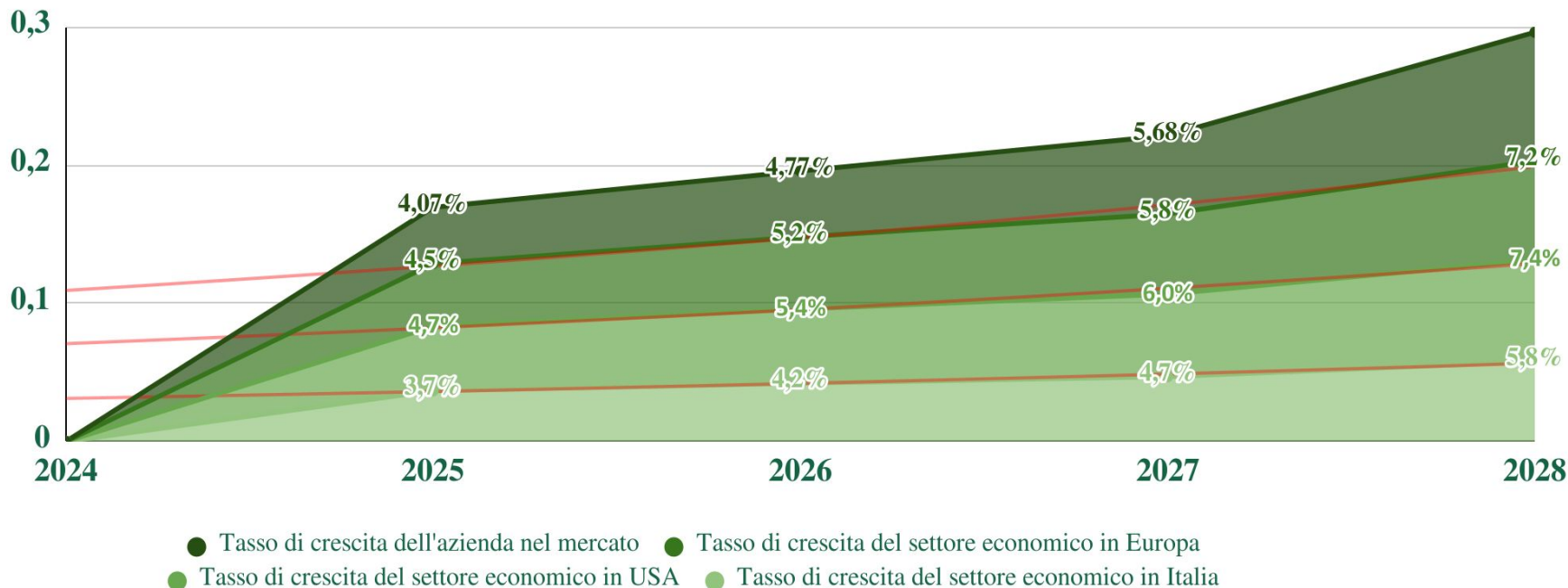
Indice di concentrazione del mercato



Andamento Settore Economico

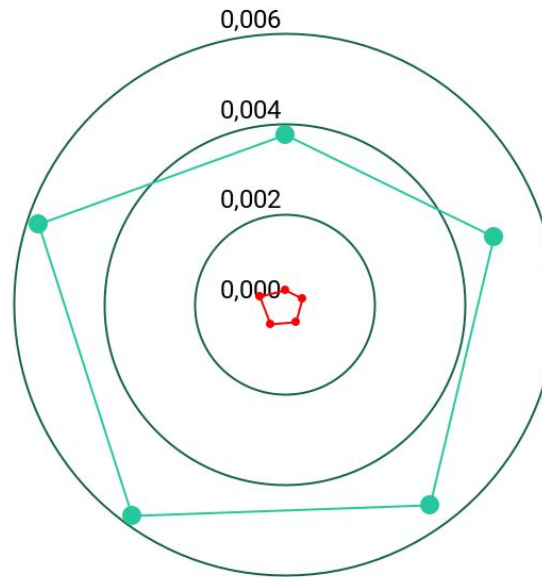


Raffronto tasso di crescita azienda su tasso di crescita mercati di riferimento





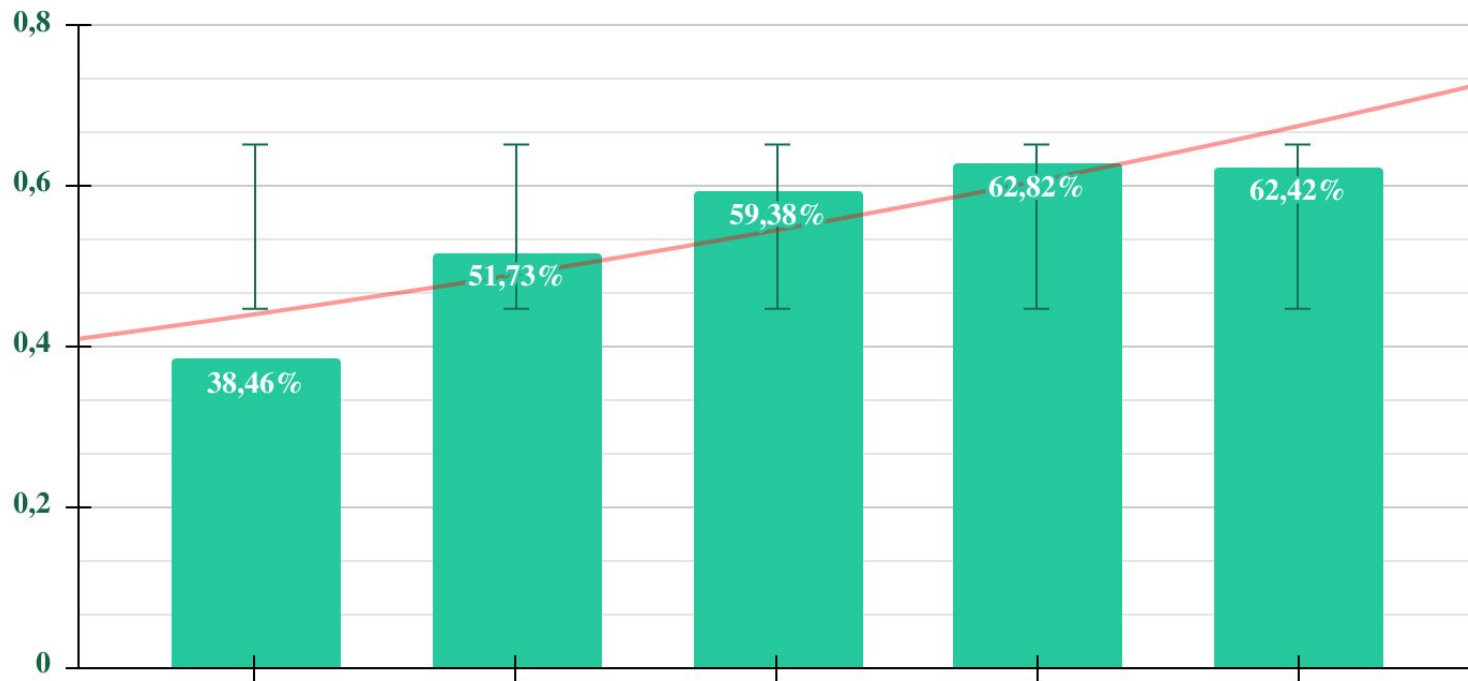
Raffronto tra redditività media del mercato e tasso di fallimento

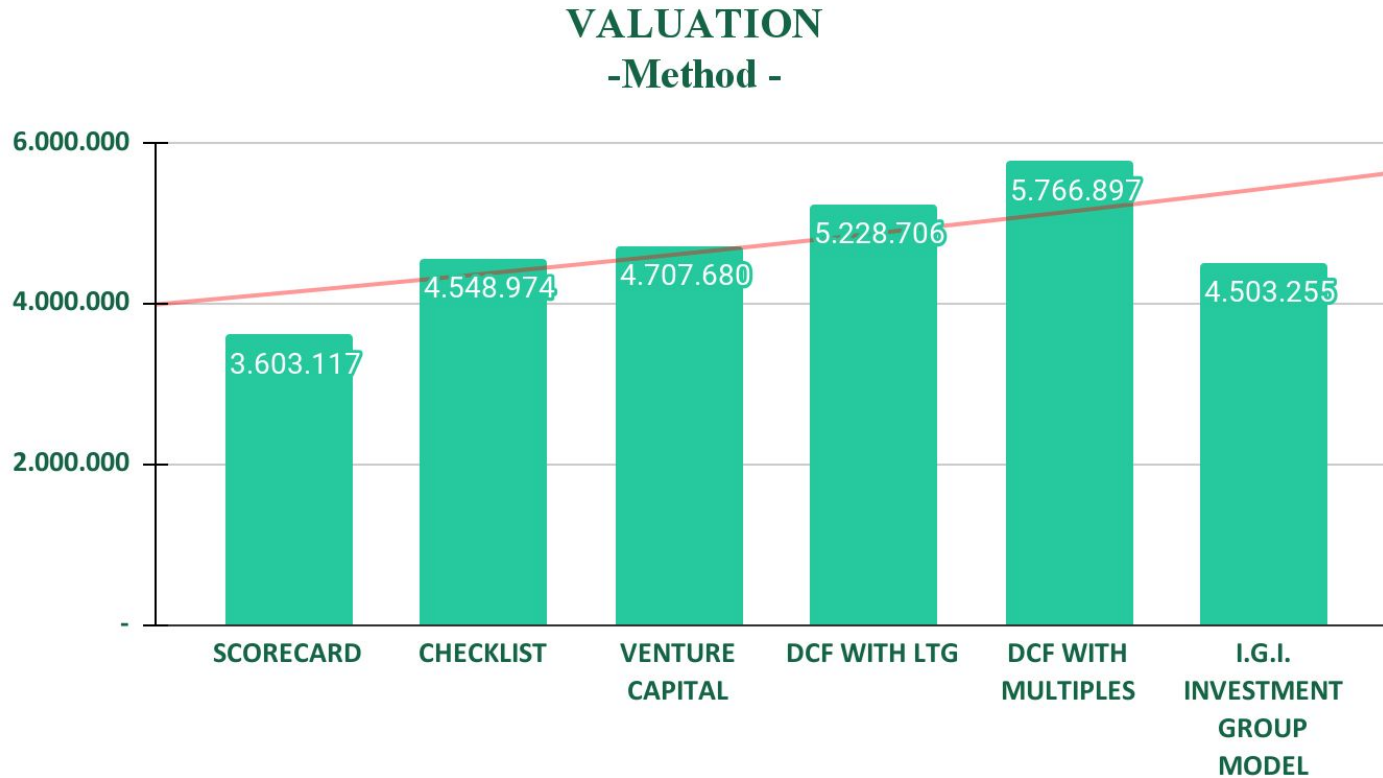


● Redditività media del mercato ● Tasso di fallimento degli operatori nel mercato specifico



Redditività media Azienda





Documento a cura di:



direzione@accelerahub.com



+39 06 86356407

FOLLOW

